

证券代码：002437

证券简称：誉衡药业

哈尔滨誉衡药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2014-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与单位名称及人员姓名	民生证券李平祝
时间	2014年6月26日上午9:30
上市公司接待人员姓名	总经理杨红冰、副总经理国磊峰、财务总监刁秀强、董事会秘书刘畅
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">副总经理国磊峰就今日的3个公告进行简单介绍：</p> <p>1、万川收购已完毕，纳入公司合并报表范围。收购南京万川，意味着打通了磷酸肌酸钠产业链，公司对磷酸肌酸钠的整合已经开始，整合效果不错。</p> <p>2、进行高转增的原因主要有以下几点：（1）公司每股净资产、资本公积比较高；利润涨幅较快，扩张后对每股收益的影响不是太大。（2）考虑到对流通股股东的回报。（3）增加流动性。</p> <p>3、股权收购终止，主要是因为双方就主要条款未达成一致。</p> <p>问：华拓、万川的收购都比较成功，这次主要条款未达成一致的原因是什么？</p> <p>答：从以往经历看，誉衡的并购能力还是较强的。这次主要原因在于价格和方案没达成一致，这次拟收购标的规模、资质比较好，现在IPO重启，标的可能对IPO倾向性更强。</p> <p>问：请谈一下IPO开闸对收购的影响？</p> <p>答：（1）大致来说，资本退出主要有IPO和并购两种模式。（2）这两年，IPO这条路径被相对堵死，现在又重新启动，但从目前进度看，时间还是较长，预计还是会有很多企业选择并购这条路做资本退出，因为它时间比较快。（3）IPO的价格可能相对更好，所以部分企业也会倾向IPO这条路。</p>

问：未来，体量利润 1 亿以下的收购对公司边际影响不是太大，公司在选择时会有所顾虑吗？

答：现在看，市场上几亿体量的项目还有不少，但我们认为利润 1 亿以下的项目对公司也有价值，通过公司并购后的整合、调整，会对未来两三年有很大的业绩贡献。我们更愿意做蒲公英这样金额较小、通过整合又能体现未来价值的公司。

问：公司在华拓、万川的整合层面，作了哪些工作？成效怎样？

答：（1）收购前，华拓、万川的上下游有着各自的利益，公司收购华拓后着手收购万川，捋顺了上下游关系，打通了整个产业链。（2）莱博通、唯嘉能进行统一布置，分成两条线去做，希望两个产品充分竞争，发挥各自优势。目前，在对销售团队进行重新划分、定位，既有原来老的团队，也有新的人员，重新组合后的团队在市场上应该比较有活力。

问：基药招标对安脑丸和氯吡格雷销量的影响大不大？

答：总体比较明显，山东相对明显些，因为基数低；广东基药增补品种多，注射剂比较多，目前符合我们的预期。

问：澳诺被收购之后增速比之前要快，今年增速怎样？

答：澳诺的产品比较成熟，前两年增长比较平稳；并购之后做了一些工作，如销售人员、销售政策、与客户沟通等，今年增长不错，发展比较良性。

问：华拓是不是高新技术认证企业？

答：是高新技术企业。

问：莱博通的磷酸肌酸钠增速较快，主要原因是什么？与公司的整合有没有关系？招标对莱博通的影响？

答：（1）与公司整合有一定关系，主要原因还是它基数比较低、成长潜力大。（2）莱博通只在 9 个省中标，销售大省都没中标，随着下半年各省招标开展，相信即使暂时没进医保，表现也会不错。

问：磷酸肌酸钠未来市场空间多大？

答：目前我们只在 12 个省医保里。但我们认为磷酸肌酸钠的疗

	<p>效明确、安全性良好，有一定的市场价值和空间。</p> <p>问：南京万川增长预计今年如何？</p> <p>答：南京万川与华拓是上下游关系，是相互依存的，基本是正比、同步关系，预计今年增长会比较快。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2014年6月26日